

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

Q.1 Quel est votre nom et position au sein de Gazifère Inc. ?

R.1 Mon nom est Jean-Benoit Trahan et je suis Directeur, affaires réglementaires, marché du carbone et efficacité énergétique.

Q.2 Avez-vous déjà témoigné devant la Régie de l'énergie (Régie)?

R.2 Oui.

Q.3 Quel est l'objectif de votre témoignage?

R.3 Mon témoignage a pour but de présenter la phase 3 de la cause tarifaire 2019-2020. Tel qu'annoncé en phase 1, à la pièce GI-1, document 1, page 3, Gazifère propose de traiter des sujets suivants dans le cadre de la phase 3 du présent dossier:

- Programmes commerciaux;
- Plan global en efficacité énergétique (ci-après « PGEE »);
- Stratégie d'achat de droits d'émission dans le cadre du système de plafonnement et d'échange de droits d'émission de gaz à effet de serre (ci-après « SPEDE »);
- Taux annuel pour le marché du carbone pour l'année tarifaire 2019¹;
- Tarifs provisoires pour l'année 2019;
- Ajustement annuel du pouvoir calorifique du gaz naturel;
- Groupe de travail sur les modalités entourant le plan de développement.

De plus, dans le cadre de la décision D-2018-060, paragraphe 126, la Régie a demandé à Gazifère de déposer, dans le cadre de la phase 3 du dossier tarifaire 2019-2020, les modalités du processus de révision de la méthode d'élaboration du plan de développement².

Q.4 Quelle est la demande de Gazifère concernant les programmes commerciaux ?

R.4 Gazifère demande à la Régie de permettre que le projet pilote des programmes commerciaux soit reconduit pour les années 2019 et 2020, tel que plus amplement détaillé à la pièce GI-27, document 1.

¹ Notez que le taux annuel pour le marché du carbone pour 2020 sera traité en phase 6.

² D-2018-060, page 38, paragraphe 126.

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

Q.5 Quelle est la demande de Gazifère concernant le PGEE ?

R.5 Gazifère demande la reconduction du PGEE 2018 à compter du 1^{er} janvier 2019 de manière provisoire.

La demande de Transition énergétique Québec (ci-après « TEQ ») de notamment autoriser le PGEE de Gazifère pour les années 2019 à 2023, a pour effet de modifier le processus par lequel Gazifère devait déposer une demande d'autorisation de son PGEE dans le cadre de la phase 3 du présent dossier.

Gazifère demeure incertaine de l'évolution des PGEE au cours des prochaines années et de l'enlignement qui devra être donné aux dossiers similaires comportant des demandes d'approbation présentées par TEQ ainsi que des demandes d'approbation présentées de Gazifère dans ses dossiers tarifaires.

Afin de ne pas traiter de deux PGEE en même temps, Gazifère propose le maintien du budget et des programmes du PGEE 2018 à compter du 1^{er} janvier 2019. Lorsqu'une décision particulière pour l'année 2019 sera rendue dans le cadre du dossier de TEQ, le PGEE pourra alors être ajusté pour tenir compte de cette nouvelle réalité.

Q.6 Est-ce que Gazifère compte déposer un PGEE dans le cadre de cette demande tarifaire ?

R.6 Gazifère complétait son PGEE 2019-2020 lorsque la demande de TEQ a été déposée.

Suite à ce dépôt, Gazifère a également tenu compte de la décision de la Régie dans le dossier d'Énergir dans lequel la Régie indique ce qui suit, dans une lettre du 28 juin 2018 :

« Pour les motifs invoqués par Énergir lors de la rencontre préparatoire, la Régie cesse l'examen de la preuve relative au PGEE d'Énergir dans le dossier R-4018-2017 produite en phase 2, à l'exception de celle déposée en réponse aux suivis de décisions rendues dans des dossiers antérieurs ou de rapports administratifs de la Régie. »

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

À ce stade, Gazifère se prépare à déposer sa preuve pour son PGEÉ de 2019-2020 dans le cadre de la phase 4, à moins d'indications contraires pouvant notamment résulter des conclusions du dossier de TEQ.

Si Gazifère dépose son PGEÉ 2019-2020 dans le cadre de sa phase 4 du présent dossier, il est peu probable que les dossiers puissent être traités en même temps. À tout événement, Gazifère pourra réévaluer le dépôt de cette preuve en lien avec l'évolution du dossier de TEQ.

Toutefois, afin d'éviter que le PGEÉ devienne non effectif à compter du 1^{er} janvier 2019 dans l'attente d'une décision sur le PGEÉ 2019-2020, Gazifère demande à la Régie de reconduire les budgets et les programmes du PGEÉ 2018 à compter de cette date de manière provisoire, le tout sujet à ajustement pour tenir compte des décisions à venir dans le dossier de TEQ et/ou de la phase 4 du présent dossier de Gazifère.

Q.7 Quelle est la demande de Gazifère concernant le SPEDE et sa tarification ?

R.7 Aux pièces GI-28, document 1 et 2, Gazifère soumet, sous pli confidentiel, sa stratégie d'achat et de conformité au SPEDE. Gazifère propose également, pour une seconde année, de fixer un tarif annuel pour l'achat de droits d'émission de carbone. Par conséquent, Gazifère demande à la Régie d'autoriser la stratégie d'achat et le tarif annuel 2019 pour le marché du carbone.

Gazifère demandera l'approbation d'un tarif annuel pour l'achat de droits d'émission de gaz à effet de serre pour l'année 2020 dans le cadre de la phase 6 du présent dossier, laquelle sera présentée en 2019.

Q.8 Est-ce que Gazifère propose la mise en place de tarifs provisoires au 1^{er} janvier 2019 ?

R.8 Oui. Gazifère demande le maintien des tarifs, à compter du 1^{er} janvier 2019, au niveau des tarifs de 2018. Cette demande s'inscrit dans le contexte où elle déposera la preuve relative à

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

la mise en place des tarifs plus tard cet automne, dans le cadre de la phase 4 du présent dossier.

Quant à l'ajustement tarifaire à venir au cours de l'année 2019, suivant la décision de la Régie, Gazifère propose d'utiliser la même méthodologie que celle utilisée au cours des trois (3) dernières années, soit un cavalier tarifaire sur un mois, pour un ajustement trimestriel des tarifs suivant la décision de la Régie.

Q.9 Pourquoi Gazifère demande-t-elle un ajustement du pouvoir calorifique du gaz naturel effectif au 1^{er} janvier 2019 ?

R.9 Depuis le 1^{er} janvier 2018, Enbridge Gas Distribution Inc. (ci-après « **EGD** ») modifie annuellement le pouvoir calorifique du gaz naturel. Gazifère n'a pas intégré ce changement tarifaire dans sa demande de 2018. Cela a créé un écart entre ce qui est chargé par EGD via son tarif 200 et ce que les clients de Gazifère sont appelés à payer, ainsi qu'un écart avec les clients en service-T. Ces écarts sont captés dans le compte d'ajustement du coût du gaz. Le montant correspondant à ces écarts se trouve à être remboursé(ou facturé) aux clients via l'ajustement du coût du gaz effectué annuellement au mois d'octobre.

Afin de suivre la même démarche que celle d'EGD, à compter de 2019, Gazifère propose d'ajuster annuellement le pouvoir calorifique des achats de gaz naturel afin d'éliminer ces écarts, le tout à l'avantage de la clientèle, qui paiera une facture plus précise. Cet ajustement sera effectué en utilisant le pouvoir calorifique déterminé par EGD en mode prospectif pour l'année à venir et sera donc intégré au dossier tarifaire annuellement.

Pour l'année tarifaire 2019, Gazifère demande à la Régie d'approuver un pouvoir calorifique de 38,53 MJ/m³ en lieu et place de 37,69 MJ/m³. Ce changement prendrait effet le 1^{er} janvier 2019.

Gazifère propose en conséquence de modifier la définition de « Prix d'achat de l'Ouest canadien » qui se trouve à l'article 1.3 des Conditions de service et Tarif (Section 1,

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

1 Chapitre 1). Il s'agit du seul endroit où il est fait mention du taux lié au pouvoir calorifique.
2 La définition serait modifiée comme suit :

3
4 **« Prix d'achat de l'ouest canadien**

5 Prix au mètre cube, auquel réfère le tarif facturé au distributeur par son fournisseur, que ce
6 fournisseur paierait pour le gaz naturel (à un pouvoir calorifique ajusté annuellement selon
7 les modalités approuvées par la Régie de 37,69 mégajoules par mètre cube) en vertu de ses
8 conventions d'achat de gaz naturel qui prévoient l'achat de gaz naturel livré par des clients à
9 ce fournisseur dans l'Ouest canadien à l'intersection de la frontière de l'Alberta (Empress) et
10 des installations de TransCanada PipeLines Limitée. »

11
12 La définition proposée dans la version anglaise de cet article des Conditions de service et
13 Tarif se lirait comme suit :

14
15 **«Western Canada Buy Price**

16 The price per cubic metre, such price being referenced in the rate charged to the distributor
17 by its supplier, which the distributor's supplier would pay for natural gas (with a heating
18 value updated annually according to the terms approved by the Régie of 37.69
19 megajoules/cubic metre) under its gas purchase agreements which provide for the purchase
20 of natural gas from customers that deliver natural gas to that supplier in Western Canada and
21 where such deliveries are effected at the intersection of the Alberta Border (Empress) and
22 the facilities of TransCanadaPipelines Limited. »

23
24 Au soutien de sa demande, Gazifère dépose, à la pièce GI-29, Document 1, une preuve
25 préparée par les représentants D'EGD.
26

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

Q.10 Quelles sont les modalités du processus de révision de la méthode d'élaboration du plan de développement que propose Gazifère?

R.10 Gazifère propose d'entreprendre les travaux de révision du plan de développement suite à l'audience qui portera sur la phase 4 du présent dossier, soit au moment où les ressources internes seront disponibles pour effectuer le travail requis à cette fin.

Les sujets qui devront être revus sont, non limitativement, les suivants :

a) Comment prendre en considération l'aspect prospectif dans le plan de développement

Actuellement, seuls les clients qui s'ajoutent au cours de l'année projetée font partie du plan de développement. Or, plusieurs projets sont réalisés sur plusieurs années. Ainsi, il peut arriver qu'une année, des dépenses substantielles soient encourues pour des coûts tels que des conduites principales importantes, avec peu de revenus (peu de branchements à être complétés), alors que des clients additionnels s'ajoutent dans les années ultérieures sur ces mêmes conduites principales. La question est donc de savoir si l'on doit considérer uniquement les ajouts de consommateurs de l'année projetée ou l'ensemble des consommateurs pouvant s'ajouter à partir des nouvelles conduites installées de l'année projetée. Par ailleurs, il est également question de savoir comment Gazifère devrait considérer ces clients futurs dans les plans de développement des années subséquentes ?

b) Détermination du volume pour les nouveaux clients

Actuellement, Gazifère utilise, de manière générale, des volumes moyens par consommateur, pour fixer les volumes prévus. Or, il semble que ce modèle comporte une marge d'erreur trop importante, surtout dans le cas des clients commerciaux. D'ailleurs, au cours des dernières années, des entreprises importantes consommatrices de grands volumes (plusieurs centaines de milliers de mètres cube par année) se sont jointes aux clients de Gazifère. Il est rare que le plan de développement ait été adapté pour tenir compte de cette réalité. Cela affecte alors négativement le rendement du plan de développement.

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

1 Ainsi, il y lieu de déterminer une méthodologie plus adéquate pour prévoir les
2 volumes des nouveaux clients, surtout dans le secteur commercial.

3 c) Coûts et revenus des projets de renforcement de réseau

4 Les plans de développement de Gazifère des dernières années comprennent des
5 coûts reliés aux projets de renforcement de réseau. Ces coûts sont encourus pour
6 répondre à des besoins d'augmentation du volume distribué dans un secteur
7 particulier, soit à cause d'ajouts de nouveaux clients ou par l'ajout de charge chez
8 la clientèle actuelle. Le problème actuellement recensé est lié au fait que lorsque
9 Gazifère inclue les coûts de ces projets de renforcements elle inclue également
10 les clients prévus dans l'année en cours, mais ne prend pas en considération les
11 ajouts de charge et les revenus liés aux clients futurs que le renforcement
12 permettra de desservir.

13
14 La question sera donc d'évaluer les raisons de ces renforcements de réseau et de
15 déterminer la nature et l'ampleur des volumes et revenus que Gazifère devrait
16 tenir compte dans son plan de développement.

17 d) Le traitement des projets de plus de 450 000 \$

18 Gazifère intègre dans ses plans de développement les projets de plus de
19 450 000 \$ après qu'ils aient été autorisés. Le plan de développement comprend
20 donc les clients liés aux projets de plus de 450 000 \$ déjà autorisés, tant au
21 niveau des coûts que des revenus. Les questions soulevées à cet égard sont les
22 suivantes: Est-ce acceptable de procéder ainsi ? Comment doit-on prendre en
23 considération les clients additionnels qui ne sont pas initialement prévus dans ces
24 projets ? Serait-il préférable d'ajouter l'ensemble des coûts et des revenus des
25 projets de plus de 450 000 \$? etc.

26
27 Pour traiter de ces sujets, Gazifère propose de tenir des séances de travail avec la Régie et
28 les intervenants suite au dépôt d'un document de réflexion sur l'ensemble de ces points. Ces
29 séances de travail permettront alors à Gazifère d'exposer ses réflexions et d'échanger avec
30 les différents participants afin de tenir compte de leurs questionnements, préoccupations et

GAZIFÈRE INC.
TÉMOIGNAGE DE JEAN-BENOIT TRAHAN
CAUSE TARIFAIRE 2019-2020 (Phase 3)

1 suggestions. Gazifère prévoit un maximum de quatre (4) rencontres pouvant s'étaler entre
2 les mois d'octobre 2019 et mars 2020.

3
4 Gazifère pourra soumettre une preuve à l'égard de cet enjeu dans le cadre de la cause
5 tarifaire 2021.

6
7 Gazifère demande donc à la Régie de prendre acte de ce plan de travail. De plus, elle
8 demande à la Régie de lui permettre de tenir ces séances de travail, à Montréal, à Gatineau
9 ou dans une municipalité entre ces deux villes (par exemple Montebello), au choix de
10 Gazifère, à moins de demandes particulières de la part de la Régie.

11
12 Quant aux frais des intervenants, Gazifère demande à la Régie d'autoriser le paiement des
13 frais selon l'article 31 b) du Guide de paiement des frais de 2012 (ou son équivalent si le
14 Guide venait à être mis à jour), soit 1 600 \$ par rencontre.

15
16 Ce faisant, Gazifère s'engage à soumettre une documentation aux intervenants et à la Régie
17 au moins une semaine avant la tenue d'une séance de travail.

18
19 **Q.11 Est-ce que ceci termine votre témoignage ?**

20 **R.11** Oui.